



# MAGASIN

VIMEK®

NR 1/2011 ETT INFORMATIONSMAGASIN UTGIVET AV VIMEK



**3** SKONSAMMA MASKINER  
SOM PASSAR ALLA

**6** NYTT NYTT OCH LITE  
NYGAMMALT NYTT

**8** DRÖMPAR  
KÖPTE DREAMTEAM

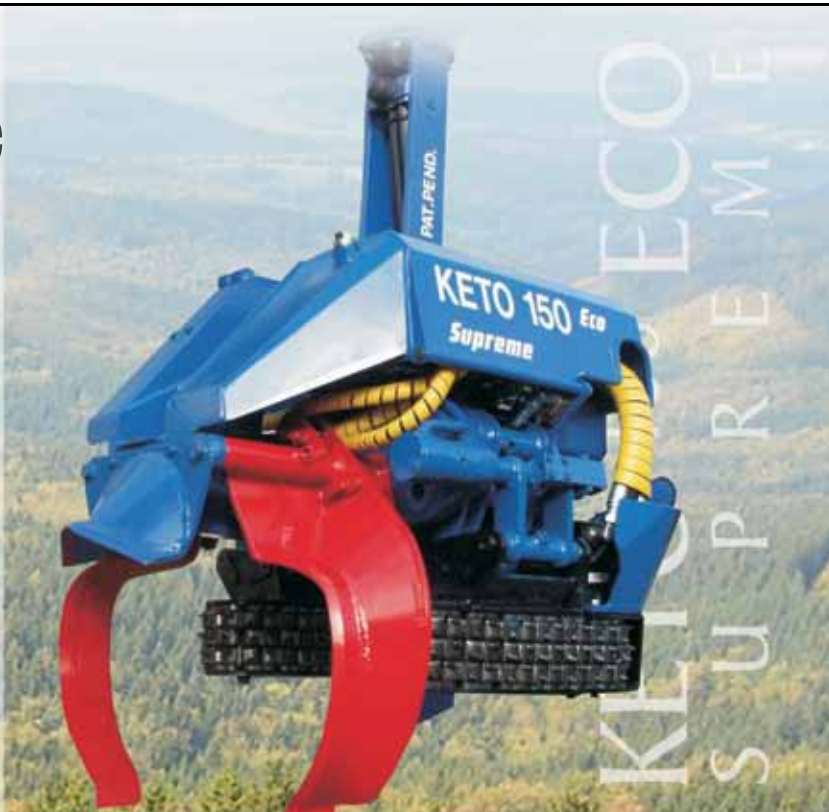
# VIMEK I VÄRLDEN



**ÄVEN TILL  
ENERGISKOGEN  
OCH AVVERKNING  
AV GAGNVIRKE**

**UTVECKLING SOM BASERAR SIG  
PÅ TUSENTALS MASKINER.**

**FRÅGA MERA  
OM TOTALEKONOMISKA  
SKÖRDARE - STORA OCH SMÅ**



**[www.kone-ketonen.fi](http://www.kone-ketonen.fi)**

**KONE-KETONEN Oy**  
Ringvägen 25, 64100 Kristinestad

Tel +358 6 220 4100  
Fax +358 6 221 2179

**DET FINNS MER ÄN EN VÄG  
TILL ECO-TRACKS COUNTRY**

**ECO-TRACKS™**  
[www.eco-tracks.com](http://www.eco-tracks.com)

Våra band till mindre skogsmaskiner är precis lika inriktade på totalekonomi och skonsamt skogsbruk som du är.



**ECO-U SOFT™**



► Perfekt band för de små maskinerna. Med bra grepp och bärighet samt däckskyddande egenskaper.



**Olfsfors**  
Make your own way

► [www.olfsfors.com](http://www.olfsfors.com)

” Om du alltid säger ”vi får se”  
händer det aldrig någonsin  
någonting. *Nalle Puh*

# SKONSAMMA MASKINER FÖR ALLA

**Det har gått 1,5 år sedan vi flyttade produktionen till Vindeln.  
På den tiden har vi gått från platsmontage till linjemontage;  
en naturlig omställning för att kunna växa som företag.**

Det nya arbetssättet skapar ett flöde som främst ger tre stora fördelar:

- Hög, jämn, kvalitet
- Maskinleverans i rätt tid
- Alltid identiska maskiner

Den tillväxt som vi sett de senaste åren är resultatet av en långsiktig strategi.

När många i skogsmaskinsbranschen haft det svårt i den senaste lågkonjunkturen, har det gått fortsatt väldigt bra för oss.

Vi har inte tappat på den svenska marknaden, däremot har vi ökat på exporten. Idag har vi försäljning i ett 15-tal länder och fler är på gång.

#### **För oss på Vimek är teamet viktigt.**

Alla ska vara delaktiga och alla måste få ta plats och höras. Inte bara inom ledningen utan även i produktionen, på lagret eller ute hos våra återförsäljare och kunder.

Jag tror det är en styrka i att vara en organisation där alla hjälps åt. Det skapar en vi-känsla som även smittar av sig i flera led. Det blir roligare att jobba och kvaliteten i våra produkter blir ännu högre.

Om Vimek började som en uppstickare för privata markägare, finns det numera ett stort intresse för våra maskiner, även bland entreprenörer och skogsbolag.

Att bara averka industriellt utan en tanke på markförhållanden eller skogens särart är lite ”ute”. Idag ser vi en helt annan omtanke för skogen, inte minst en önskan att slippa breda stickvägar och markskador som får följdverkan många år framåt.

Alla våra produkter är skapade för att göra så lite skada som möjligt. Därför passar de så bra vid exempelvis förstagallring eller energiskogsuttag.

Det är också roligt att se att vi inte bara är ett bra alternativ för den enskilde skogsägaren, utan även en god samarbetspartner för entreprenörerna.



*Fredrik Lundberg, vd för Vimek*

**Vi är din  
totalleverantör**



**Specma Hydraulic**  
Component Division

[www.specmahydraulic.se](http://www.specmahydraulic.se)

# VIMEK

Lidvägen 11, 922 31 Vindeln. Tel 0933-135 15. Fax 0933-710 56.

[www.vimek.se](http://www.vimek.se)

Denna tidning har producerats av:

**MEDIA PARTNER**

— din kommunikation i fokus —

Box 86, 598 22 VIMMERBY

Telefon: 0492-196 70

Internet: [www.mediapartner.nu](http://www.mediapartner.nu)

Ansvarig utgivare.....Fredrik Lundberg  
Projektledare.....Björn Lilja  
Mediasäljare.....Cissi Åhlander  
Text ..... Karin Larsson  
Foto ..... Lennart Jönsson, Vimek  
Grafisk form ..... Ingela Koponen  
Tryck..... NRS Tryckeri 2011



# VIMEK - ALLTID PÅ VÄG MOT NYA MARKNADER

Att etablera sig utomlands har sina sidor. Där som här måste en eftermarknad i form av service, reparationer och reservdelar fungera. Initialt innebär det ett omfattande arbete i form av utbildning både på mekanik och körteknik.

I dagsläget finns Vimek i ett 15-tal länder och fler står på tur. – Det gäller att sikta in sig på länder som har en skogsstruktur som passar för våra maskiner, säger Vimeks vd Fredrik Lundberg.

Vitryssland är ett av de länder som Vimek intresserat sig för de senaste åren.

Liksom för Polens del förstördes stora landtytor under andra världskriget, och den skog som planterades efter kriget börjar nu bli mogen för gallring.

Vitryssland har en komplicerad beslutshirarki och det tar tid att få svar på anbud och offerter som hanterar den statliga skogen. Om man däremot ser till typen av skogsbestånd är stora arealer idealiska för Vimeks maskiner.

– De går från att hugga med motorsåg till att använda våra maskiner. Det är givetvis en extrem omställning, men också en spännande utveckling. Jag tror att Vitryssland kommer att bli en av våra stora exportländer framöver, säger Fredrik.

” Du kan inte alltid stanna i din egen hörna av skogen och vänta på att andra ska komma till dig. Du måste gå till dem ibland också. *Nalle Puh*

## Branta backar

Ett land som Vimek besökte första gången 2008, och som nyligen köpt sin första maskin, är Japan.

Japans geografi är mycket speciell med ett otroligt kuperat land där raka skotarvägar ofta är en omöjlighet. Istället dras vägarna som serpenter för att kompensera den branta lutningen.

Själva huggningen sker manuellt, sedan vinschas träden ut till en avbarkningsvagn. Därpå lastas timret på en bandgående skotare som kör ner till en väntande lastbil för vidaretransport. Det är just på logistiken som Vimek fått in en fot.

– Vi har kunnat bevisa att vår hjulgående skotare kan köra något fortare, trots samma lastkapacitet. För samma kostnad får de dessutom ett mervärde i form av en bra förarmiljö med värme och A/C samt en lägre bränsleförbrukning, säger Fredrik.

Andra länder som står på Vimeks agenda är Danmark, Portugal, Frankrike, Ukraina och Ryssland.

# AMAB

## Hydraul

Bronsgjutaregatan 2, 238 41 OXIE/Malmö

Tel 040-615 50 00

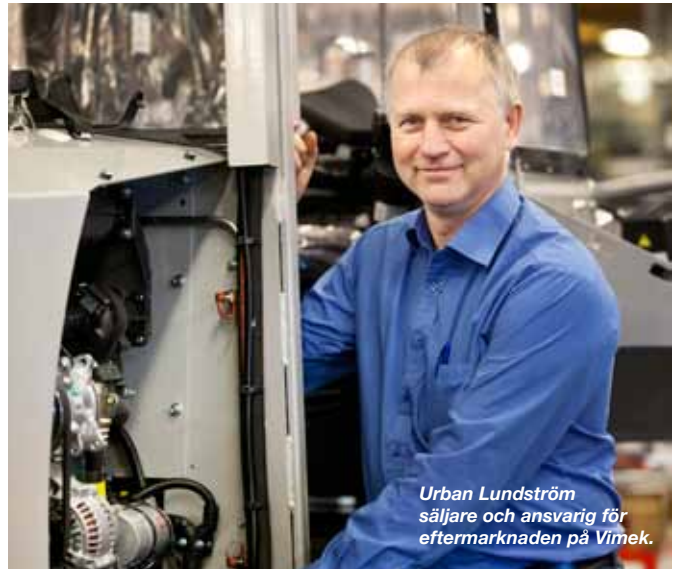
Fax 040-615 50 49

www.amabhydraul.se

## Hydraulikkomponenter för alla behov



” Om du planterar ett ekollon kommer det att växa upp till en ek. Men om du planterar en honungskaka är det därmed inte sagt att den kommer att växa upp till en bikupa.” *Nalle Puh*



Urban Lundström  
säljare och ansvarig för  
eftermarknaden på Vimek.

## URBAN BYTTE VÄRLDEN MOT VINDELN

**Som servicetekniker hos Komatsu Forest fick han se hela världen. Sedan förra året är Urban Lundström säljare och ansvarig för eftermarknaden på Vimek.**  
– De här maskinerna ligger i tiden både när det gäller miljö, pris och storlek, men att äga en maskin är inte samma sak som att köpa den. Jag tycker att vi har lyckats med både-och.

Urban Lundström har aldrig jobbat som säljare, men däremot har han jobbat tätt ihop med andra säljare och lärt sig ett och annat under den långa karriären.

Framförallt kan han allt och lite till om maskiner i allmänhet och skogsmaskiner i synnerhet. Det blir så när man är född ovanpå en verkstad och får dieselolja direkt i nappflaskan.

– Jag började som mekaniker hos min far innan jag gick vidare till skogsmaskiner. Det är givetvis enklare att prata om en produkt om man kan något om den. Säljmässigt har jag försökt att ta med mig positiva erfarenheter från mina tidigare jobb och det har jag bra nytta av idag säger Urban.

### Nytt affärssystem

Urbans jobb handlar inte bara om försäljning utan också om att utveckla den viktiga eftermarknaden, både i Sverige och utomlands. Vissa länder går från manuell avverkning till avverkning med maskiner och där är utbildningsbehovet givetvis extremt stort.

När det gäller hemmaplan har Vimek byggt upp ett tätt nätverk av återförsäljare som även fungerar som servicelämnare. Där kan kunderna serva sina maskiner och köpa reservdelar samt beställa reparationer i verkstad eller fält.

För att ytterligare förbättra servicen sätts just nu ett nytt affärssystem i företaget som bla kommer att innebära effektivare handläggning av garanti- och serviceärenden.

– Kunderna ska känna att de får snabb respons på frågor om fel, reparationer och garantier. På den sidan har vi utökat personalen med ytterligare en tjänst, säger Urban.

### Rycker ut

Om återförsäljaren inte kan lösa ett problem själv, får han hjälp av våra servicetekniker Ulf Johansson eller Dick Hedqvist. De har jobbat med Vimeks maskiner i många år och kan modellerna på sina fem fingrar.

De fungerar som en rörlig resurs som rycker ut vid behov, men även som handledare vid exempelvis teoretisk och praktisk utbildning av återförsäljare.

– Den biten kollar vi extra mycket på just nu, även för våra kunders del. Vi vill kunna ge så bra service som möjligt, till exempel genom utbildning och information om bra saker att tänka på, säger Urban.

### Ljus framtid

Vimeks arbetsledning strävar efter att ha en öppen organisation, därför sprids interninformation så mycket som möjligt i produktionen.

– Kommer det in en order på en maskin, går man direkt ut till tillverkningen och berättar det. Det är en väldigt bra stämning på Vimek och då blir jobbet ännu roligare. När jag skulle börja här sa folk lite nedlåtande ”inte ska du väl byta ner dig till sådana där småmaskiner” men jag har aldrig ångrat att jag bytte jobb. Tvärtom tror jag stenhårt att Vimeks produkter har framtiden för sig.



# En liten proffskran för stora utmaningar



FTG Cranes AB | Blåstergatan 2, 462 73 Vänersborg

Tfn: 0521-26 26 30 | Fax: 0521-26 26 39

E-mail: info@ftgforest.com | www.ftgforest.com

# MOWI

Din bästa vän i skogen.

# NYTT, NYTT OCH LITE NYGAM



Vimeks maskiner har en viktig gemensam nämnare: De är utvecklade för att göra så lite markskada som möjligt i kombination med rimliga investeringskostnader och en bränsleförbrukning som ligger långt under andra typer av skogsmaskiner.

När det gäller  
Rör, profiler, axlar,  
däck och fälgar.



BROSON AB, Box 84, 447 23 Vårgårda  
Tel 0322-62 64 00 [www.broson.se](http://www.broson.se)



Din samarbetspart med 20 års erfarenhet vid utveckling och tillverkning av elsystem för maskiner och fordon.

Testa vår erfarenhet och idérikedom i dina projekt.



Vi utför programutveckling till de vanligast förekommande systemen

utvecklar och tillverkar kundanpassad elektronik



levererar kompletta elutrustningar och testsystem enligt dina önskemål.



För mer information kontakta Thomas Moström  
Tel: 090-18 45 50 - Fax: 090-14 40 78

E-post: [info@electrumab.se](mailto:info@electrumab.se)

Electrum automation AB  
Industrivägen 8 - 901 30 Umeå

we create your possibilities

[www.electrumab.se](http://www.electrumab.se)

Under 2011 och framåt kommer många nyheter och en lång rad uppgraderingar på hela maskinutbudet. Bland de största förändringarna är en helt ny variator till vår skotare 608, att 620 blir 630 och ett skogsvårds-kit som gör 404 T4 användbar i alla lägen.

## Variator generation II

Tidigare styrdes variatorn av varvtalet på motorn. Nu styrs den även hydrauliskt vilket är idealisk för Vimeks maskiner, då man får en högre verkningsgrad på transmissionen – 90 procent kontra 70 procent för hydrostatdrift.

Både den primära och sekundära variatorn har förstärkts med bland annat bredare rem.

En annan fördel är att man kan frikoppla variatorn och ändå använda andra funktioner utan att allt stannar.

Hela systemet är dessutom lätt att förstå och underhålla, eftersom man i princip ser och förstår vad som är felet om det skulle krångla.

Andra generationens variator beräknas finnas på marknaden andra halvåret 2011.

## Skotare x 3

Vimek 608 finns numera i tre längder:

- Passande fallande längder.
  - Dubbellägg för den europeiska marknaden
  - Lastram för extremt korta virkeslängder
- Även en del tekniska kvalitetsförbättringar har gjorts. Här kan nämnas en förbättrad slangdragning i vagnsdelen som medför längre hållbarhet.

## Minimaster 620 cc blir 630 cc

Det är inte bara under huven som förändringarna finns, utan även ovanpå när chassit breddas och får en ny silverfärgad design. Minimastern är en tuffing som tar sig fram i riktigt oländig terräng – inte minst nu, när maskinen både fått extra kraft och extra utrustning.

- Krandämpare i kombination med ett nytt ventilpaket ger köregenskaper ett extra lyft.
- Aggressiva ATV-hjul anpassade för svåra markförhållanden. Bättre grepp och mjukare gång blir standard.
- Båge framtill för att hålla ris borta. Möjlighet att montera på en vinsch.
- Överrullningsskydd. Det vill säga att det finns plats under maskinen om det skulle ske en tippolycka. Utrymmet har även skapats för förvaring av exempelvis motorsåg och brandsläckare.
- Miljöanpassad motor enligt euroklassning för emissionskrav.
- Förbättrad serviceåtkomlighet.

## 404T4

Röjning anses vara den största utmaning för branschen just nu. Idag sker 100 procent av all röjning för hand, vilket Vimek bestämt sig för att ändra på.

Genom att köpa ett skogsvårds-kit som består av en basmaskin med skördaraggregat, röjklinga och dikesskopa får man en maskin med ett mycket brett användningsområde.

Enligt tester röjer en maskin 3,5 gånger effektivare än en människa.

Och efter att ha låtit hårdtesta den nya skoptillsatsen vid dikesrensning, går det med säkerhet att säga att den verkligen fungerar.

Andra finesser för skördaren 404T4 är:

- Ny framvagn plus ny konstruktion på framaxeln gör att hjulparen kan vändas och breddas från standardmåtten 180 cm till 215 cm.
- Ljudisolering av hytten samt ljudsanering ger en tystare arbetsmiljö.
- 20 cm längre hjulbas för bättre terrängegenskaper.

## 606 TT

Förbättrad kylare och pumpkopplingar mm för ökad driftsäkerhet och servicevänlighet är exempel på nyheter på vår trotjänare.

## 608.2 BioCombi

Vimek försöker hålla sig i framkant när det gäller biobränsleuttag ur klana gallringar. Därför jobbar konstruktionsavdelningen ständigt med utveckling av nya tillbehör som gör maskinerna ännu mer flexibla och effektiva.

608.2 BioCombi är en kraftfull kombimaskin för både gallring och transport av biobränsle.

Den här generationens BioCombi har utrustats med en fällgripsåg istället för klipp, för att klara grövre diameter. Fällgripsågen gör maskinen mycket "allround" då den även fungerar väl för siktröjning och skotning.

Resultatet vid provkörning visar att fällgripsågen är snabbare än klippen samtidigt som den funkar bra som lastredskap.

Klippaggregatet kommer även fortsättningsvis finnas kvar som tillval.

## 608.2

Låg bränsleförbrukning och låg investeringskostnad – 608.2 tillsammans med skördaren 404T4 är ett riktigt Dreamteam för stickväglös gallring.

Vi har verkligen jobbat igenom denna maskin. Totalt har vi infört 78st nyheter, bla Variator generation II samt en fällbar belysning som kan användas antingen som arbetsbelysning eller färdbelysning.

## Finansiering att räkna med...

# Caplease®

- Lastbilar
- Entreprenadmaskiner
- Skogsmaskiner
- Kompletta kontor
- Utrustning  
kranar, skopor, container m.m.

Tänker du köpa nytt eller begagnat?

Vi brukar kunna lösa det mesta!

Fråga oss om pengar till din nästa affär. Välkomna!

info@caplease.se

Box 2823 • 187 28 Täby

Välkomna till oss  
med förfrågan

Ragnar Edstrand  
ragnar.edstrand@caplease.se  
08-446 37 09, 070-222 52 73

www.caplease.se



# DRÖMPAR KÖPTE DREAMTEAM

**Det började med sju hektar som skulle förstagångsgallras och slutade med att Björn Ferry och Heidi Andersson köpte Vimeks "Dreamteam", 404T4 och 608.**

**Nu startar de en egen entreprenad för att hjälpa andra skogsägare.**

**– Man vill ju att skogen ska ha ett högt värde även efter att maskinerna har varit där, säger Björn Ferry.**

Björn Ferry är, som han säger, skidskytt och inte skogsbonde, men när processen väl kom i rullning gick den inte att stoppa.

– Jag har blivit totalt skogsfrälst. Det känns jättebra att både tänka skog, vara i skogen, räkna på skogsjobb och äga skog.

Tillsammans äger paret 260 hektar runt Storuman. Från början var det inte tänkt att de skulle köpa egna skogsmaskiner, men när det inte fanns några alternativ till att ta dit en traditionell skördare, modell större, började de fundera i nya banor.

– Att hugga manuellt är ekonomiskt vansinne, men resultatet när man måste göra breda gator för att komma åt med stora maskiner är inte heller okey. Med den tanken i bagaget började vi kolla oss omkring, säger Björn.

## Lokalt är bra

Björn känner till Vimek sedan förut, och i takt med att han har börjat läsa på om produkterna har han också insett att det rimligtvis finns fler skogsägare i närområdet som resonerar likartat honom själv, och som har ett behov att köpa alternativa avverkningsstjänster.

– Jag gillar också tanken att vi köper maskiner av ett Norrländskt företag som ligger i närheten av oss. Det skulle kännas konstigt att köpa söderifrån eller från utlandet. Nu har vi så pass nära att vi kan hämta reservdelar eller få tillgång till Vimeks maskinkompetens inom ett par timmar.

## Bra totalekonomi

Björn Ferry säger att hans bekantskapskrets har förvånats över hans stora skogsintresse. En del har också tvivlat på lönsam-

heten som entreprenör med tanke på att många företag inom skogsavverkning kämpar med små marginaler.

– Jag tror att det är en fördel att jag kommer från en annan ingång. Jag vill främst skapa ett tjänsteföretag för andra skogsägare och därför kan jag vara obunden de stora skogsbolagen som pressar ner priserna.

## Billigare att köra

Energiförbrukning är också ett ämne som ligger varmt om Björns hjärta. Med dagens dieselpriser är det viktigare än någonsin att räkna på energiförbrukning per avverkad kubik virke; en jämförelse som Vimek vinner överlägset.

– Lägre bränsleförbrukning, en tredjedel i inköpspris jämfört med en stor gallringmaskin och färre saker som kan gå sönder eftersom maskinerna inte har en överdriven elektronik- och teknikknivå gör att det går att få en hyfsad totalekonomi redan från början.

## Tror på idén

Om allt går enligt planerna kommer Heidis 22-årige lillebror Frank vara den som sitter bakom spakarna. Han ska även vara med i Vindelns under den sista monteringsveckan för att ytterligare lära sig hur maskinerna är uppbyggda.

Björn Ferry nöjer sig med att vara finansären bakom projektet, i kombination med lite fritidskörning.

– Jag är först och främst idrottsman, det är mitt yrke, men jag tror absolut att vår affärsidé kommer att lyckas.



”

Underskatta inte värdet av att göra ingenting, av att bara ströva omkring alldeles ensam, lyssna på allt som man inte kan höra och bara ha det bra.” *Nalle Puh*



# ÖSTERRIKARE LÅTER VIMEK SKÖTA GALLRINGEN

Den österrikiska entreprenören Gerhard Weghofer från S:t Magdalena-Steiermark fick upp ögonen för Vimeks maskiner på Elmia Wood 2009.

2010 valde han att investera i ett eget ekipage, Vimeks så kallade Dreamteam: Skördaren 404T3 och skotaren 608.

– 404T3 visar sin främsta styrka vid första- och andragallringar, som ett komplement till en fullstor skördare, säger Gerhard Weghofer.

Personalen i Gerhard Weghofers företag består av tre förare samt Gerhard's hustru som sköter administrativa bitar som kostnadsberäkning och beställning av reservdelar.

Föraren Andreas Sailer har redan avverkat 2000 driftstimmar och säger sig trivas bra med den maximala kapdiametern på 30 cm vid staplingsarbete.

Hytten är utrustad med en dator, Motomit IT samt skrivare.

– En stor fördel är att maskinens låga driftkostnad. Den behöver bara 5 liter diesel per timme, säger Andreas Sailer.

## Liten markpåverkan

Gerhard Weghofer ser även många andra fördelar med Vimekmaskinerna, inte minst att skogen påverkas minimalt på grund av det låga marktrycket.

– Det är inte nödvändigt köra tillbaka på basvägen och därför är kranens räckvidd på fem meter fullt tillräcklig. Till och med i basvägen förblir krontaket slutet efter gallring och blir på så vis mindre känsligt för stormar”, säger Weghofer.

## Utbildning och support

Service, reparationer, reservdelar och maskinförsäljning går genom företaget Kamer & Berger i Türrnitz. Delägaren Alfred Berger har varit i Sverige på utbildning, och kan även räkna med god support från fabriken i Vindeln.

– När vi etablerar oss utomlands är det viktigt att eftermarknaden fungerar ungefär som i Sverige. Därför ser vi till att servicelämnarna får ordentlig utbildning på våra produkter samt hjälp på plats om det skulle behövas, säger Vimeks vd Fredrik Lundberg.

## Fakta 404T3 och 608

Några kännetecken för skördaren Vimek 404T3 är en bredd på bara 180 cm, en vikt på 4,1 ton och en inre vändradie på endast 80 cm. Motorn som driver ”mikroskördaren”, som Weghofer kallar den, är utrustad med en Kubota-motor på 44 kW och aggregatet Keto Forst Silver.

Den 1,8 meter breda skotaren Vimek 608 har en lastkapacitet på 4,5 ton och en egenvikt på 3,5 ton. Den drivs av en trecylindrig Kubota-Motor med en effekt på 18 kW. Mowi-kranen har en räckvidd på 5,2 meter. Dieselförbrukningen ligger enligt Weghofer på låga 3 l/timme.



Gerhard Weghofer (t v) och föraren Andreas Sailer är nöjda över den inhemska servicen och Alfred Bergers (t h) kunskande.

# Pondus.

Vi jobbar för skogen tillsammans med VIMEK, CRANAB, SLAGKRAFT och OLOFSFORS. Kontakta oss för hjälp med marknadsföring.

090-70 09 30 [www.ponduskomm.se](http://www.ponduskomm.se)

**LOKAB  
SYSTEMS**

## Klimat och komfortsystem för arbetsfordon

Kostnadseffektiva, skräddarsydda lösningar för alla typer av fordon och fartyg.

Lokab är en av landets ledande tillverkare av komfortsystem för arbetsfordon. Våra produkter utvecklas och produceras på vår fabrik i Skåne.

Bland våra kunder finns flera av Europas större tillverkare av arbetsfordon.



[www.lokab.com](http://www.lokab.com)

Tel: 044-707 20



Lars-Gunnar Nilsson



Johannes Nilsson

# NÄR DATASKÄRM MÖTER BLÅBLUSÄRM

**Vimeks konstruktörer Lars-Gunnar Nilsson och Johannes Nilsson är som namnen antyder far och son. De tänker olika, jobbar på olika sätt och debatterar gärna för sin egen sak.**

Om Lars-Gunnar är den klassiska uppfinnarjocken som pular på i sin tankesmedja och bygger prototyper i papp och trä, utgår Johannes helst från 3D-ritningar i datorn.

Någonstans på mitten möts idéerna i en mix av det bästa från två världar: Datorns elegans och pappmallens direkta bevis på flipp eller flopp.

Slutresultatet är kompletta maskiner, tillbehör, verktyg och uppgraderingar som i sin helhet idag bildar Vimeks produktportfölj.

## Bygger helst för hand

Lars-Gunnar är hjärna bakom mer eller mindre alla Vimeks maskiner. Han startade företaget Idéservice tillsammans med sin bror Nils-Erik på 70-talet och har en enastående förmåga att både förbättra det som redan finns och att hitta på nya lösningar och produkter.

Idag har Nils-Erik gått i pension med oförändrad ägarstruktur, men det dagliga arbetet är sig likt: Lars-Gunnar får en idé.

Funderar ett tag. Diskuterar med Johannes och andra på Vimek. Bygger en prototyp och kollar om det funkar i verkligheten.

Datorer är inte hans grej, han vet knappt hur de fungerar, och

föredrar att se på konstruktion ur en verkstadsmekanikers synvinkel. Han får till viss del medhåll. En del saker kan bli pannkaka om datorn får styra helt.

– Datorn är utmärkt för geometriska beräkningar och för att kunna göra sig en bra bild av resultatet, men vissa saker är nästan omöjliga att verifiera digitalt, säger Johannes och nämner hydraulslangar som ett typiskt exempel på detaljer som uppför sig annorlunda i verkligheten.

## Vana från verkligheten

Skördaren Vimek 404T4:ans uppgraderingar är helt gjorda i datorn – utan överflödiga råprototyper – medan andra tekniska lösningar är först praktiskt byggda och testad i en verkstad, och därefter konstruerade på skärmen.

Kopplingen mellan hjärta och hjärna finns i högsta grad, och även om Johannes tillhör datagenerationen har han även nytta av en egen verkstadsvana.

– Om du har legat och skruvat på en maskin i minus 20 och svurit över hur svårt det kan vara att komma åt, tänker du dig för när du börjar konstruera egna lösningar.



**Malte Månson**  
Motordoktor sedan 1918

**Vi har en dieselmotor för varje effektbehov!**



Perkins



KOHLER

Kubota



Vårt omfattande motorprogram av certifierade lågemissionsmotorer sträcker sig från 4,6 kW till 2200 kW.

[www.maltemanson.com](http://www.maltemanson.com) • [info@maltemanson.com](mailto:info@maltemanson.com)

Malte Månson AB • Box 133 • 596 23 Skänninge • Besöksadress Borgmästaregatan 21 • Tel 0142-29 91 00 • Fax 0142-413 50



**H-Dämparen AB**

Kaninvägen 13  
312 61 Mellbystrand  
Tel: 0430-288 48  
Mobil: 070-676 15 00  
E-post: [damparen@telia.com](mailto:damparen@telia.com)



# BIOCOMBI SOM ETT ALTERNATIV TILL HÄST

Läs om våra produkter på;  
[www.agrol.se](http://www.agrol.se)



Maskinens bästa vän



Tillverkning av hydraulcylindrar och Gripklor.  
Tel 0281-20261 • [info@elmab.se](mailto:info@elmab.se)



[www.destaco.se](http://www.destaco.se)  
08-464 89 11



A DEVER COMPANY

Be Seated by



**Förarmiljö ab**

At your service since 1987

Telefon: 0221-535 00 e-post: [info@forarmiljo.se](mailto:info@forarmiljo.se) internet: [www.forarmiljo.se](http://www.forarmiljo.se)



**Ljudet från fällgripsågen avslöjar var Roger Levander befinner sig med sin Vimek BioCombi. Han är i färd med att gallra bort björkar som fungerar som lövskärm för en granodling.**

**– Det finns ingen sågkvalitet i de här björkarna. Det kommer in röta som tränger in i träet via kvistarna, men som ved duger de bra, säger Roger.**

Vi sätter oss på en stam och dricker kaffe i solen. Det är en av de första riktigt varma vårdagarna och även om det ligger kvar en del snö kan man se att naturen vaknat.

Snart kommer marken vara för blöt för att belasta med maskiner så Roger försöker utnyttja tiden maximalt. Med ett par hundra hektar egen skog finns det hela tiden jobb.

#### Roligt jobba i skogen

Maskinen levererades för en knapp månad sedan och enligt Roger har den varit relativt lätt att lära sig att manövrera. Alternativet var att köpa en jordbrukstraktor med skogsvagn, men efter ett yrkesliv som lantbrukare ville han göra ett definitivt avslut med bondelivet.

– Det kändes roligare att investera i en maskin som är helt anpassad för att gå i skogen. Ska man se strikt ekonomiskt är det nog bättre att leja för gallring, men problemet är att de aldrig kan komma när man själv vill. Dessutom är det väldigt kul att göra jobbet själv, och vad är inte det värt då!

#### Skonsam som en häst

Roger Levander är en ganska traditionell skogsägare som snarare förvaltar ett arv än att omsätta skogen i kontanter. Han är nogg med att både röja och gödsla för att sönerna förhoppningsvis ska

få ta över en ännu bättre skog.

Omsorgen om miljön är stor, likaså oviljan att förstöra marken med vägar och tunga avtryck. Enligt Roger gör BioCombin egentligen inte mer skada än häst och timmervagn, som gjort lite comeback de senaste åren som ett skonsamt alternativ i det traditionella skogsbruket. Den drar inte så mycket mer bränsle heller. En mindre dieseldunk räcker för en hel dags jobb.

Rogers maskin är extrautrustad med A/C, dieselvärmare och snökedjor, men totalt sett är det maskinens enkelhet som tilltalar Roger.

– Det finns inga mängder elektronik utan de flesta reparationer och löpande service kan man klara själv.

# NYA SUPER-VENTILEN !

EX38 –Ventil med "Flowsharing" för maximal kontroll och prestanda. Med EX38 kan du köra alla kranens rörelser samtidigt.



Levereras med färdigt kablage.

EX38

**ESHYDAGENT AB**  
Mobil hydraulik när den är som bäst

BORÅS: Ejdervägen 22, 506 70 Frufällan. Tel 033 - 15 18 10

UMEÅ: Mätarvägen 11B, 901 33 Umeå. Tel 090 - 14 14 50

[www.eshydagent.se](http://www.eshydagent.se)

## Vi är specialister på att tillverka åt andra företag



Protab är en modern underleverantör till industrin och erbjuder ett komplett tjänsteutbud som bearbetning, fräsning, svarvning och montering.

Vi hjälper dig både med kortserie- eller långserieproduktion.

Vår ledstjärna är att producera med rätt kvalitet och i rätt tid. Vårt helhetstänkande och engagemang gör oss till en nära och trygg leverantör med korta ledtider och snabba leveranser.

Ring oss så berättar vi mer!

Protab, Västervägen 3, 922 31 Vindeln  
Tel: 0933-395 60, Fax: 0933-395 66  
E-post: [info@protab.se](mailto:info@protab.se), [www.protab.se](http://www.protab.se)

**protab**



## Vi finns där du finns

I bankrelationer, precis som i alla andra relationer, är närheten central. Den skapar trygghet och enkelhet både för dig och för oss. Och det är grunden till bra affärer. Från Trelleborg till Kiruna har vi 461 kontor som står redo att hjälpa dig – var du än befinner dig. Mötet människor emellan är och kommer alltid vara mycket värt för oss. Därför ser vi till att alltid finnas där du finns.

Välkommen till Handelsbanken – en riktig skog- och lantbruksbank.

**Handelsbanken**  
Skog och lantbruk



## STORT SUG EFTER MASKINER PÅ POLSKA MARKNADEN

**I Polen är motorsåg är fortfarande det vanligaste verktyget för skogsavverkning, men marknaden för skogsmaskiner växer snabbt. Medelåldern på skogen är låg och behovet av gallring stort. – Både etablerade och nya företag har fått upp ögonen för Vimeks maskiner, säger Konrad Sawicki, på OTL i Jarocin.**

En tredjedel av Polens yta, cirka 9 miljoner ha, är täckt av skog. En betydande del av beståndet sattes efter kriget, och med en medelålder på 61 år är stora arealer mogna för gallring.

Hittills har all gallring skett manuellt. Mekaniseringen av skogsbruket är fortfarande i sin linda och hindras till viss del av det statliga maskineriet som inte håller samma utvecklingstakt som industrin.

Enligt polsk lag kan uppdragstagarna endast få årskontrakt på avverkning, vilket gör att entreprenörerna kan riskera att stå utan finansiering för sina maskininvesteringar om de inte lyckas förnya kontrakten.

– Här kommer Vimek in i bilden som ett alternativ till fullstora

maskiner. Med lägre priser, lägre bränsleförbrukning och en enklare mekanik vågar entreprenörerna satsa på nya maskiner istället för att köpa begagnat, säger Konrad Sawicki.

OTL jobbar på bred basis med skogsindustriella maskiner, tillbehör och eftermarknad. Enligt Konrad Sawicki finns en ökad efterfrågan på alla typer av maskiner, och antalet entreprenörer ökar ständigt. I dagsläget finns fem Vimek-skördare samt omkring 40 skotare och Minimaster i de polska skogarna, och försäljningskurvan pekar bara uppåt.

– Den typiske köparen är pionjärföretag som vill satsa på att implementera modern teknologi i verksamheten, säger Konrad Sawicki.

# Här finns våra återförsäljare

## SVERIGE

A-Lind Maskin  
Box 33  
942 21 Älvsbyn  
Tel 0929 72 900  
[www.almaskin.se](http://www.almaskin.se)

Stigs Maskin AB  
Östersundsvägen 61  
830 30 Lit  
Tel 0642- 442 20  
[www.stigsmaskin.se](http://www.stigsmaskin.se)

Dille Foder & Maskin AB  
Läringsgatan 14  
857 53 Sundsvall  
Tel 060-526 485  
[www.dille.se](http://www.dille.se)

Maskinfirma Bertil Jonsson AB  
Box 53  
823 22 Kilafors  
Tel 0278-65 15 00

Stefan Persson  
Norr-Vallby  
740 30 Björklinge  
Tel 018-37 22 92

Lapab Maskin AB  
Box 46  
734 22 Hallstahammar  
Tel 0220-225 60  
[www.lapab.se](http://www.lapab.se)

Wiströms Gallringsuppdrag AB  
Villa Tallbacken, Floda  
641 97 Katrineholm  
Tel 070-333 03 54  
[www.wistromsgallring.se](http://www.wistromsgallring.se)

GJ Maskin Falköping  
Fredsgatan 1  
521 41 Falköping  
Tel 0515-77 78 00  
[www.gjmaskin.se](http://www.gjmaskin.se)

Enanders Maskinaffär AB  
Landalagatan 4  
504 35 Borås  
Tel 033-29-03-30  
[www.enandersmaskin.se](http://www.enandersmaskin.se)

Mek & Maskin AB  
Södra Industrigatan 23  
598 40 Vimmerby  
Tel 0492-798 40  
[www.mek-maskin.com](http://www.mek-maskin.com)

Carl Nilsson AB  
Box 59  
343 21 Älmhult  
Tel 0476-53300  
[www.carlnilsson.se](http://www.carlnilsson.se)

## Vimek Huvudkontor

[www.vimek.se](http://www.vimek.se)  
Lidvägen 11  
922 31 Vindeln  
Tel 0933 135 15  
E-post: [sales@vimek.se](mailto:sales@vimek.se)



## Morfar hade ett ramavtal med familjen

Nu är det hennes tur. Vimek erbjuder en marknadsledande och komplett maskinpark för det moderna skonsamma skogsbruket. Robusta, driftsäkra, bränslesnåla och servicevänliga maskiner som är lätta och smidiga i skogen. Ett lätt val för skogsägaren, vare sig det är hon eller en entreprenör som sitter vid spakarna.



Det kompletta  
lättnviktsprogrammet

**VIMEK**<sup>®</sup>

[www.vimek.se](http://www.vimek.se)