



Area sales manager – Vimek skogsmaskiner

Vimek söker en kundansvarig säljare. Som area sales manager ansvarar du för både kundrelationer och försäljning av våra populära skogsmaskiner.

Tycker du om att arbeta med människor, teknik och har ett intresse för affärer och långsiktiga relationer? Vill du vara med på Vimeks framtidsresa och utvecklas tillsammans med ett växande företag? Då kan denna tjänst vara rätt för dig!

Vimek är en av världens ledande tillverkare av moderna skogsmaskiner för gallring och skogsvård. Vi tillverkar unika, professionella och lätta, men samtidigt kraftfulla maskiner för dagens skogsbruk: skördare, skotare och kombimaskiner.

Vad rollen innebär

Som area sales manager bär och bygger du med affärsmannaskap, engagemang och glädje Vimeks varumärke på de marknader som du ansvarar över.

Du coachar den lokala säljorganisationen och återförsäljare för att nå uppsatta försäljningsmål och arbetar med vidareutvecklingen av maskinförsäljning och eftermarknadsbutik.

Du har ett strategiskt tankesätt och en känsla för att välja rätt marknadsföringsstrategier som framgångsrikt kan appliceras på den eller de olika marknader du arbetar med. Det kan också handla om att strategiskt sälja in Vimeks koncept hos andra aktörer och organisationer.

Som area sales manager finns även möjligheten att vara delaktig i arbetet med att vidareutveckla Vimeks övergripande marknadsbearbetning. Det innebär att du är med och identifierar nya potentiella marknader eller utvecklar nya affärsområden på befintliga marknader.

Vad vi behöver

Vi söker dig med driv, rätt kompetens, inställning och attityd samt slutförd utbildning vid högskola, universitet eller motsvarande.

Du har erfarenhet av marknadsarbete och försäljning sedan tidigare. Det är meriterande om du har erfarenhet av försäljning av skogsmaskiner eller andra typer av maskiner eller fordon. Vi värdesätter om du har kunskaper inom skog eller skogsteknik.

Det är ett krav att du kan svenska och engelska. Kan du tyska eller fler språk är det också meriterande.





Vi har många externa samarbetspartners. Att du har ett gott ledarskap och är en relationsbyggare som inspirerar våra partners att vilja jobba med vårt varumärke framför andra varumärken är viktigt.

Du är driftig, resultatnriktad och för dig är det en självklarhet att följa upp slutförda leveranser och kundnöjdhet.

Som area sales manager kommer resande med till exempel bil, flyg eller tåg att vara en naturlig del i ditt arbete. Därför är det viktigt att du har körkort för bil.

Vad vi erbjuder

Vimek är ett företag på tillväxt, med goda förutsättningar och stor utvecklingspotential. Vi har en nära och familjär stämning. Som area sales manager får du vara med i utvecklingen av vårt varumärke och är en del av vårt dream team. Du blir en av alla våra nyckelspelare i laget och vi lovar att rollen som area sales manager kommer att vara både rolig, utmanande och utvecklande.

Verktyg

Som area sales manager använder du de vanligaste programmen och är van att arbeta i Microsoft Office, affärssystem och CRM-system. Du är beredd att med lätthet ta till dig nya programvaror och system om det behövs.

Om oss

Vimek AB utvecklar och tillverkar skogsmaskiner för gallring och andra skogsvårdsåtgärder. Våra maskiner är omtyckta för att vara skonsamma mot naturen och att de ger förutsättningar för hög kvalitet på utförda arbeten.

Vid vår fabrik i Vindelns utanför Umeå jobbar cirka 30 personer och vår omsättning är drygt 150 miljoner kronor. Våra kunder finns över hela världen och vi exporterar till cirka 20 marknader.

Vimek ingår i Cranab Group där även Cranab, Slagkraft och Bracke Forest ingår.

Ansökan

Önskas mer information kontakta:

Urban Lundström, marknadschef, 0933-135 30 eller

Johannes Nilsson tillförordnad VD, 0933-135 18.

Din ansökan sänder du med mail till urban.lundstrom@vimek.se

(Genom att skicka in din ansökan godkänner du att vi sparar innehållet och de personuppgifter som du lämnar för nuvarande och eventuellt framtida rekryteringsbehov.)



Vi tillämpar löpande urval, därför rekommenderar vi att du skickar in din ansökan så snart som möjligt.

Vi lägger stor vikt vid rätt inställning och personliga egenskaper. Vi välkomnar alla sökanden och eftersträvar mångfald.

Välkommen med din ansökan!