

## SIMULATORN SOM SÄTTER VIMEK I FRAMKANT

### Möt Multitek

Vimeks första  
amerikanska  
återförsäljare

### Hassela Skogs- entreprenad

ser fördelarna med  
lättnivåmaskiner

Vimek växer  
Maria är ny marknadsansvarig

# Tjejerna på Vimek

jämställdhet i fokus

”Avtryck på marknaden, inte i skogen”



**DE SENASTE TVÅ ÅREN HAR** onekligen varit fina år för oss på Vimek. Vi har under den här perioden haft en mycket positiv marknadsutveckling både i Sverige och på export. Allt fler ser fördelarna som en Vimekmaskin medför – ett skonsammare skogsbruk där marken inte kommer till skada, med en lätthanterlig, bränslesnål, driftsäker och högkvalitativ maskin.

**VÅRA FORTSATT PLANER FÖR FÖRETAGET** är långsiktiga och redan nu, efter första kvartalet 2015, ser vi resultat av våra långsiktiga marknadsplaner för en positiv utveckling på nya exportmarknader. Fokus kommer under året, förutom den viktiga svenska marknaden, vara Nord- och Sydamerika. På sidan 10 kan du läsa en intervju med Vimeks första återförsäljare i USA – det väletablerade företaget Multitek. De berättar om behovet av små och skonsamma skogsmaskiner i USA och hur det kommer sig att de valde att samarbeta med just oss!

**NÄR VI NU PÅBÖRJAT VÅR** etablering i USA är Kanada nästa nordamerikanska marknad att inta under 2015. I Sydamerika satsar vi tillsammans med vår ägare, Cranab Group, på ett gemensamt bolag i södra Brasilien. Det är en satsning som känns otroligt spännande då det är något olik allt annat vi tidigare gjort, men där vi också ser ett enormt behov av småskaliga skogsmaskiner. Vi förutspår att vi kommer sprida stora volymer av våra maskiner i Brasilien och det är med glädje vi tar med Vimek ut i nya delar av världen!

**HÄR PÅ HEMMAPLAN HAR VI** nyligen stärkt vår organisation genom att anställa Maria Öhman som ny marknadsansvarig för den svenska och nordiska marknaden. På sidan 4 får du lära känna Maria lite bättre när hon berättar vem hon är och vad hon tar med sig för erfarenheter när hon ansluter sig till vårt Dream Team. Går allt enligt våra planer kommer vi fortsätta att rekrytera nya, kunniga medarbetare redan till hösten.

**MED NÅGRA FANTASTISKA ÅR** i ryggen ser vi nu fram emot en, minst sagt, spännande framtid. Det är med glädje jag går till jobbet varje dag, och det är mycket tack vare en engagerad och kunnig personal. Och tack vare er – våra fantastiska kunder – såklart!

Trevlig läsning!

Fredrik Lundberg, vd Vimek AB

**Ansvarig utgivare:** Fredrik Lundberg **Projektleddare:** Daniel Nilsson  
**Redaktör:** Lisa Knutsson **Foto:** Patrick Trägårdh **Mediasäljare:** Anna-Lena Englund **Annonssoriginal:** Malin Svensson **Grafisk form:** Örjan Folcke  
**Tryck:** Printfabriken, Karlskrona 2015

**ROXX** Roxx Communication Group  
0492-793 00 | www.roxx.se

# För ett modernt skogsbruk

Mindre och lättare är den naturliga utvecklingen för det moderna skogsbruket. Genom att erbjuda den här typen av maskiner, som dessutom är driftsäkra, robusta och bränslesnåla, har Vimek blivit den ledande aktören på den nordiska marknaden.

– Vimek är ett starkt varumärke som representerar hög, svensk kvalitet, säger Fredrik Lundberg, vd.

Som företag står Vimek på en stabil grund med en historia som sträcker sig över 100 år tillbaka i tiden. Det som 1912 startade som en smidesverkstad i Vindeln har sedan dess utvecklats till den marknadsledande tillverkare av små skördare och skotare som man är idag. Första kontakten med skogsbranschen togs på 30-talet då företaget, under namnet Vindelns Mekaniska Verkstad, började tillverka Vindelkroken – en lyftkrok för timmerhuggare. Under slutet av 70-talet skärptes företagets skogsfokus och under åren som följde utvecklade man flera innovativa produkter för den private skogs-

ägaren, så som vedkap, vedklyv, vedprocessorn G80 och en terrängvagn.

1982 lanserade man sig under namnet



Vimek och flyttade i samband med detta till nya lokaler vid Lidbackens industriområde i Vindeln. Resten är, som man brukar säga, historia.

– Sedan hösten 2013 ägs Vimek av Cranab AB och vi blev i och med detta en del av koncernen Cranab Group. Det är en stark kvalitetsstämpel, berättar Fredrik.

## Dotterbolag i Brasilien

Idag består produktprogrammet av fem maskiner i serieproduktion och företaget genomsyras av teknisk utveckling och etableringar på nya exportmarknader. I dags-

## VISSTE DU ATT...

... det inte existerar någon annan skördare i samma storleksklass som Vimeks? Vimeks skördare har en dubbel svängfunktion vilket innebär att de styrs både i midjan och i framaxeln. Det ger en extrem manövrerbarhet som anpassar körningen till skogen istället för tvärtom. Du kan till och med ställa upp maskinen så att det främre och de bakre hjulparen inte går i samma spår, vilket gör att du kan spara marken ännu mer!



Maj Lindberg vid monteringen.



Idag säljs Vimeks fem maskiner på 20 olika marknader, och fler ska det bli.

läget säljs Vimeks maskiner på 20 olika marknader och ännu fler står i antågande.

– Vi har en långsiktig plan att växa och ta oss ut på nya marknader och mottagandet har varit väldigt bra. En effektiv och lätthanterlig skogsmaskin som inte förstör skogen och viktiga rotsystem där den tar sig fram är efterfrågad i många länder. Våra maskiner är dessutom snälla både mot miljö och plånbok då de, med sina små men starka motorer, är bränslesnåla, säger Fredrik.

Med ett nyligen satt omsättningsrekord i bagaget och lyckade satsningar i både USA och Kanada sätter nu Vimek tänderna i den brasilianska marknaden och öppnar där ett dotterbolag.

– Där kommer vi sälja våra skogsmaskiner och Bracke Forests planteringsmaskin.

Även Bracke Forest är en del av Cranab Group där också varumärket Slagkraft ingår.

– Denna satsning är möjlig tack vare den starka grupp som Cranab Group är. Fördelen är att vi har en större organisation av tillverkande företag med gemensamma intressen och leverantörer. Vi kan skaffa oss bättre villkor tillsammans, säger Fredrik och tillägger:

– Vi hjälps åt med produktutveckling och vi kompletterar varandras kompetens.

### Jämställdhet en nyckelfråga

Bland de 20 anställda på Vimek är 25 procent kvinnor, något som sticker ut i en annars mansdominerad bransch.

– Vi jobbar mycket med jämställdhet och att vi har många kvinnor hos oss ser vi definitivt som en fördel. Det finns enormt många kvinnliga skogsägare och de tenderar vara väldigt pålästa och noggranna med hur deras skog ska skötas. Vi står redo att möta deras krav, säger Fredrik.

Det är enkelt att konstatera att de senaste åren varit mycket framgångsrika för Vimek. Efterfrågan på deras maskiner, både i Sverige och ute i övriga världen, är stor och Fredrik ser ljus på framtiden.

– Vår personal är fantastiskt duktiga och besitter en enorm kunskap, det är vår starkaste fördel. Utöver det är våra maskiner i många anseenden unika och de har dessutom ett högt andrahandsvärde. Det är det inte många som kan stoltsera med.

# 25%

av Vimeks anställda är kvinnor.



– Vår personal är fantastiskt duktiga och besitter en enorm kunskap, det är vår starkaste fördel, säger vd Fredrik Lundberg.

# Maria Öhman

## ny marknadsansvarig med höga mål

Vimeks senaste förstärkning inom försäljning stavas Maria Öhman.

Hon tillträder som marknadsansvarig för den nordiska marknaden och med sig har hon lång erfarenhet från entreprenad- och skogsbranschen.

– Det känns fantastiskt roligt att vara tillbaka i skogen igen, säger Maria med ett stort leende.

Maria kommer senast från en tjänst som marknadsansvarig för en norsk plogtillverkare som 2010 etablerade sig i Sverige.

– Eftersom företaget var relativt nystartat när jag började fick jag möjligheten att vara med och bygga upp en hållbar och stabil plattform för det svenska bolaget. Att bygga upp något från grunden har verkligen gett mig en stor bredd med många bra och nyttiga erfarenheter som jag nu tar med mig till Vimek, säger Maria.

Dessförinnan jobbade hon på Olofsfors AB i 12 år, både med sälj och med marknadskommunikation. Hon startade som hemmasäljare men då marknadsföring, kommunikation och att vara ute på mässor och kundbesök ”där det händer” ligger Maria varmt om hjärtat, tog hon efter några år över all intern och extern marknadskommunikation på Olofsfors med allt vad det innebär.

– Kundservice är jätteviktigt för mig. Det är alltid lika kul att vara ute på mässor och aktiviteter och lyssna på den kunskap och erfarenhet kunderna besitter. Det brukar alltid bli en blandning av ris och ros, men det är också det som stärker och utvecklar ett företag.

### Tror på produkterna

Som marknadsansvarig för den nordiska marknaden hos Vimek kommer Maria jobba både med återförsäljarna och slutkunderna för att ytterligare stärka Vimeks positioner.

– Vi har återförsäljare på tolv orter runt om i landet och vi jobbar också direkt mot slutkund i många fall. Våra kunder består av allt från skogsbolag och entreprenörer, till skolor och privata skogsägare. Jag ser fram emot variationen!



– Alla vill såklart ha så liten markpåverkan som möjligt för ett hållbart och långsiktigt skogsbruk, så Vimeks maskiner är verkligen helt rätt i tiden, säger Maria Öhman.

Något mer hon ser fram emot är att få komma ut och träffa återförsäljare och kunder.

– Både nya ansikten och gamla kontakter som jag bär med mig, säger hon och fortsätter:

– Jag gillar utmaningen jag har framför mig. Mitt mål är såklart att jag ska kunna öka försäljningen, få Vimek att sticka ut och blomstra. Om man ser på dagens skogsbruk så är det de lättare och skonsamma maskinerna som är i ropet. Alla vill såklart ha så liten markpåverkan som möjligt för ett hållbart och långsiktigt skogsbruk, så Vimeks maskiner är verkligen helt rätt i tiden. De är för mig det självklara valet!

Med sin erfarenhet i bagaget och sin aptit på nya utmaningar hoppas hon kunna vara en del av ett i framtiden ännu starkare Vimek.

– Det är ett redan väletablerat företag, men jag tror och hoppas att jag kan bidra med något som stärker företaget ytterligare!

### DET HÄR ÄR MARIA

**ÅLDER:** 36

**ARBETSUPPGIFTER:** marknadsansvarig för den nordiska marknaden.

**TIDIGARE ERFARENHETER:** marknadsansvarig Tellefsdal i Sverige AB, hemmasäljare och marknadskommunikatör på Olofsfors AB.

**BOR:** i Nordmaling.

**FAMILJ:** man och två döttrar på 11 och 13 år.

**FRITIDSINTRESSEN:** älskar att röra på mig och ägnar mig gärna åt träning i alla former. Tycker om att strosa i skog och mark och plockar gärna bär och svamp. Åker gärna till fjällen om vintern, där skidåkning, skoterturer och matlagning på muurikka är det bästa som finns. Såklart ägnar jag mycket tid åt familjen. Med två tonårsdöttrar, skolarbete och fritidsaktiviteter är dagarna alltid fullbokade!



# Stolt kranleverantör till bra skogs- maskiner.

## Svensk kvalitet och beprövad konstruktion

Våra kranar tillverkas till 100% i Sverige. Konstruktion och utveckling sker i Sverige av skogskunniga medarbetare med lång erfarenhet. Vår toppmoderna produktionsanläggning i Bäckeфорs säkerställer produktkvaliteten.



# 1

Vimeks konstruktörer gör kompletta ritningsunderlag till de legotillverkande företag som Vimek samarbetar med. Samtliga plåtdetaljer, chassin, hytter med mera tillverkas i samarbete med lokala företag. Vimek konstruerar också elsystem och hydraulsystem för Vimek-maskinerna.



**2** Alla kundordrar är unika och det är flera förutbestämda tillval och utrustningsalternativ som gör skillnaden mellan orderarna. Kedjan startar när Vimeks säljare är överens med en kund om hur kundens skogsmaskin ska utrustas. Man skapar en försäljningsorder och lägger in den i Vimeks affärssystem.



**5** På förmonteringen monteras maskinunderreden, motorer, tankar, ventiler och maskinhytter. Därefter följer slutmontering av all övrig utrustning och teknik. Montörerna arbetar i team, två och två, och bygger samtliga maskiner från början till slut. Varje maskin innehåller cirka 800 olika artiklar och det tar ungefär nio arbetsdagar för ett monteringslag att bygga en fullt komplett maskin.



# Hela kedjan

## från order till leverans

All produktion hos Vimek är kundorderstyrd.

– Det är tillvalen som gör varje Vimek maskin unik. Dessa tillval kan vara olika kranspetsutrustningar, stolar och belysning av olika slag som kunden väljer till sin maskin, säger Tord Nordin, som är produktionsplanerare.

Genom att bygga fullt kompletta skogsmaskiner, från början till slut, kontrollerar Vimek hela flödet i produktionskedjan – från kundorder till montering och utleverans. Tillverkningen av skogsmaskiner, skördare och skotare sker uteslutande mot kundorder.

Vimek har 20-talet anställda i Vindeln i Västerbotten, en fjärdedel är kvinnor, vilket är unikt i en traditionellt mansdominerad bransch. Företaget har ett flertal återförsäljare över hela Sverige och finns också representerat i ett 20-tal länder världen över.



**3** Försäljningsordern hamnar hos Tord Nordin som bereder ordern i affärssystemet och beräknar leveranstid. Det skapas även ett flertal tillverkningsordrar som genererar arbetsordrar och plocklistor. Plocklistorna innehåller samtliga komponenter som ska ingå i maskinen.

**4**

Lagerpersonalen placerar artiklarna på rullbord som körs ut till monteringen. All materiel med spårbara tillverkningsnummer dokumenteras också för att underlätta för eftermarknad att få fram rätt reservdelar i framtiden.



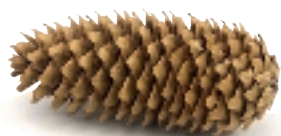
**6** Montörerna provkör sedan alla skogsmaskiner och för testprotokoll. I samband med det sker finjustering och kontroll av tekniska funktioner för att garantera att maskinen som lämnar Vimek är kvalitetstestad. Samtliga skotare avsedda för den svenska marknaden registreringsbesiktas av Svensk Maskinprovning före leverans till kund. Detta innebär att Vimeks skotare uppfyller alla krav som ställs för att få framföras på allmän väg.

**7**

När en skogsmaskin är färdigmonterad och godkänd går ordern till Tord Nordin som lagerlägger, dokumenterar och kontrollerar att maskinen är komplett, enligt kundens krav och önskemål.



**8** Vid utleverans beställer Jonny Granström frakten och ser till att leveransen sker till rätt adress. Här lastas också tillbehör som ofta följer med maskinerna.



**”Det är tillvalen som gör varje Vimek-maskin unik. Dessa tillval kan vara kranspetsar, stolar och belysning av olika slag.”**

**VISST ÄR  
MÄRKET VIKTIGT  
NÄR DU SKA  
KÖPA MASKIN?**

(RÄTTE MINST PÅ MOTORN)



Även den bästa motorn står och faller med små detaljer, som från början kanske inte alltid känns lika påtagliga.

Väljer du en maskin med CAT-motor får du Vimek & Pon som servicepartner. Tack vare vår rikstäckande serviceorganisation kan vi erbjuda 24-timmars service- och reservdelsjour. Du kan alltid lita på att få snabb och effektiv hjälp, vilket förbättrar din produktivitet.

Är du intresserad av ett samarbete som bygger på god ekonomi, service, trygghet och miljö, gå in på: [www.pon-cat.com](http://www.pon-cat.com) och läs mer.



PON POWER AB  
 Hvitfeldtsgränd 15, 411 20 Göteborg  
 Har du ingen QR-kodläsare i din mobil?  
 Gå in på [www.pon-cat.com](http://www.pon-cat.com) och ladda ner!





Vimeks maskiner har ett unikt andrahandsvärde, berättar Jonas. "En begagnad Vimek stannar inte länge hos oss, utan den servas innan den nästintill omgående levereras till en ny Vimekägare".

# En given plats i sortimentet

## "Vimekmaskiner är roliga att jobba med"

Småländska Carl Nilsson AB i Älmhult, som sedan ett år tillbaka ägs av Uråsa Maskinaffär AB i Ingelstad, har haft Vimeks maskiner i sitt sortiment under många år.

– Vimeks skogsmaskiner är driftssäkra och servicevänliga och därför har de en given plats i vårt sortiment, säger Jonas Arvidsson, vd.



– Vimeks skogsmaskiner är driftssäkra och servicevänliga och därför har de en given plats i vårt sortiment, säger Jonas Arvidsson.

Uråsa Maskinaffär och Carl Nilsson är två anrika företag med lång historia. Förra året firade Carl Nilsson 100-årsjubileum och Uråsa grundades på 40-talet.

Vid anläggningarna säljs både skogs- och lantbruksmaskiner och Jonas menar att Vimeks maskiner platsar utmärkt i sortimentet.

### Nyborjare och proffs

– Vimeks skogsmaskiner är driftssäkra och servicevänliga och därför har de en given plats i vårt sortiment, säger Jonas. Vi ser också att många inte vill ha stora maskiner på hyggena utan något mer småskaligt.

– Det är roliga produkter att jobba med i och med att de är unika. De gör ett väldigt fint jobb i skogen och vi har många kunder som kör professionellt med dem. De som köper en Vimek är allt från lant-

brukare och entreprenörer till kommuner och ägare av större, självverksamma skogsgårdar. Både nybörjare och proffs, inflikar Carl-Martin Nilsson, som är säljare på anläggningen i Älmhult.

### Unikt andrahandsvärde

Jonas berättar att kunderna uppskattar produkterna framförallt på grund av att de är smidiga, skonsamma, bränslesnåla och lättkörda samt har ett bra andrahandsvärde.

– En begagnad Vimek stannar inte länge hos oss utan den servas innan den nästintill omgående levereras till en ny Vimekägare.

Lång erfarenheten och bra service är det som Jonas ser som Uråsas och Carl Nilssons största styrkor och genom tiderna är det faktiskt just Carl Nilsson AB som levererat flest Vimekmaskiner i Sverige.



Carl-Martin Nilsson, säljare i Älmhult.

– Vimek har bra support och ger snabba besked vilket är ovärderligt för oss och för kunden. Ytterligare en fördel är att de finns i Sverige och har sin tillverkning här, säger han och fortsätter:

– Vi uppskattar att de är ett förhållandevis litet företag med en stor flexibilitet där inget är tungrott.

Carl-Martin stämmer in och berättar att både de själva och kunderna ser fördelarna med Vimek.

– En av våra kunder har haft sju stycken Vimekmaskiner. Min känsla är att de som en gång kört en Vimek ofta byter till en Vimek igen.

# Vimeks återförsäljare

Norrbottens och Västerbottens län

## VIMEK AB

Allan Jonssons väg 11, 922 31 Vindeln

Tel: 0933-135 15 Fax: 0933-710 56

info@vimek.se / www.vimek.se

Jämtlands och Härjedalens län

## STIGS MASKIN AB

Östersundsvägen 61, 830 30 Lit

Tel: 0642-442 20 Fax: 0642-100 08

per@stigsmaskin.se / stig@stigsmaskin.se

www.stigsmaskin.se

Medelpads, Hälsninglands

och Gästriklands län

## STIGS MASKIN AB

Box 9014, 850 09 Sundsvall

Tel: 070-689 42 56

christer.tallmarker@skogovind.se

Dalarnas län

## TRAKTORCENTRALEN AB

Yradsvägen 39, 792 34 Mora

Tel: 0250-77 35, 070-283 14 03

anders.holmstrom@traktorcentralen.se

www.traktorcentralen.se

Uppsala och Stockholms län

## STEFAN PERSSON & CO HB

Norr-Vallby, Viksta, 740 30 Björklinge

Tel: 070-537 22 92, 070-602 98 00

Fax: 018-372150

marcus@norrvallby.se

www.norrvallby.se

Sörmlands, Västmanlands och Örebro län

## WISTRÖMS GALLRINGSUPPDRAG AB

Villa Tallbacken, Floda, 641 97 Katrineholm

Tel: 070-333 03 54

wistromsgallring@telia.com

www.wistromsgallring.se



Västra Götalands län

## GJ MASKIN FALKÖPING

Fredsgatan 1, 521 41 Falköping

Tel: 0515-77 78 00 Fax: 0515-77 78 15

daniel@gjmaskin.se

www.gjmaskin.se

Västra Götalands län

## ENANDERS MASKINAFFÄR AB

Bäckeskogsgatan 4, 504 68 Borås

Tel: 033-29 03 30

Fax: 033-29 03 39

info@enandermaskin.se

www.enandermaskin.se

Östergötlands, Jönköpings och

Kalmar län samt Öland och Gotland

## AB MEK & MASKIN

Södra industrigatan 23,

598 40 Vimmerby

Tel: 0492-798 40 Fax: 0492-158 05

info@mek-maskin.com

www.mek-maskin.com

Östergötlands, Jönköpings och

Kalmar län samt Öland och Gotland

## AB MEK & MASKIN

Grossistgatan 2, 553 02 Jönköping

Tel: 036-290 22 30 Fax: 036-15 01 67

info@mek-maskin.com

www.mek-maskin.com

Kronobergs, Hallands, Skånes

och Blekinges län

## URÅSA MASKINAFFÄR AB

Finnamyrsvägen 1, 360 44 Ingelstad

Tel: 0470-304 10 Fax: 0470-309 66

umab@urasamaskin.com

www.urasamaskin.com

Kronobergs, Hallands, Skånes

och Blekinges län

## CARL NILSSON AB

Bäckgatan 26, 343 21 Älmhult

Tel: 0476-533 00 Fax: 0476-152 22

forsaljning@carlnilsson.se

www.carlnilsson.se

# AMAB

## Hydraul

## Hydraulikkomponenter för alla behov

[www.amabhydraul.se](http://www.amabhydraul.se)



# Multitek



## Vimeks första återförsäljare i USA

USA, Kanada, Asien och Brasilien. Vimek, som idag är marknadsledande i Norden, gör kontinuerligt uppskattade lanseeringssatsningar på flera kontinenter utanför Europa. Företagets första återförsäljare i USA heter Multitek. Ett väletablerat företag i branschen som är först i landet att erbjuda sina kunder Vimeks unika maskiner.

Som vice försäljnings- och marknadsföringschef på Multitek är det Marcus Steigerwaldts jobb att få företaget att växa och fortsätta ligga i framkant, detta genom att ständigt erbjuda nya, innovativa produkter. Marcus besökte sin första Elmiämässa 2009 och det var då han för första gången kom i kontakt med Vimek.

– Av alla produkter på mässan var detta den utrustning som lockade mig mest. Jag åkte tillbaka till USA och satte genast igång med en stor marknadsundersökning och insåg att deras maskiner tilltalade våra kunder. Det fanns behov av den här typen av maskin som inte var tillgodosedda, säger Marcus.

### Stort behov i USA

Marcus berättar att uppfattningen i USA är att alla skogsmaskiner är väldigt stora.

– Och för det mesta är detta sant. Jag såg att mindre maskiner började ta plats i andra branscher, så som byggindustrin, men jag såg ingen mindre utrustning för den professionella skogsbrukaren.

Han hörde sig för bland sina kontakter i branschen och fick medhåll – det fanns ett behov av och en efterfrågan för den här typen av produkt på den amerikanska marknaden.

– Jag kontaktade Fredrik på Vimek över telefon många gånger och så småningom kom Fredrik hit och träffade oss. Han flög hit på vintern när det var -27 grader kallt. Vi gick in i skogen i Wisconsin och träffade ett par besättningar som sysslade med timmeravverkning. Det var riktigt kallt och jag förklarade att vi behöver en mångsidig maskin som kan uthärda hårt klimat, snö, brant terräng och vara stark. Fredrik sa "inga problem" och vi satte igång med distribution i USA.



"Make it simple", sa Marcus till Fredrik när de två träffades och pratade om Vimeks maskiner. Maskinerna är enkla och så kommer de förbli även i framtiden, försäkrar Fredrik.

### "En oändlig relation"

Multiteks vedbearbetningsmaskiner är marknadsledande i USA och i syfte att fortsätta expandera med nya produkter och till nya utmaningar tog man in Vimeks produkter i sortimentet.

– Att inta en ny marknad med en unik produkt har sina utmaningar, men vi såg behovet och ville vara först. Nu är vi först med den här typen av maskiner och vi kopplar ett grepp om den marknaden, säger han och fortsätter:

– Vi har sedan tidigare gemensamma kunder och när våra kunder köper Vimekmaskiner genom oss kan vi bistå med högklassig support, reservdelar och personal med stor kunskap kring maskinerna. Om vi har kunder som ber om en produkt eller en modifiering så lyssnar Vimek på oss. Det är trevligt att jobba med Fredrik och Vimek som lyssnar på våra behov och förstår skillnaderna i vår marknad jämfört med den europeiska marknaden. Vi ser fram emot en oändlig relation!

### DET HÄR MULTITEK

Multitek är en tillverkare av vedmaskiner som riktar sig till den professionella användaren. Multitek grundades 1973 av Leo Heikkinen. Leo är vida känd i USA som en av de ledande innovatörerna inom skogsindustrin och han har baserat sin affärsmodell på den enkla filosofin att "bygga det bättre än det behöver vara". Multitek distribuerar idag sin utrustning över hela världen med kärnmarknader i USA och Kanada, Australien och Nya Zeeland, Storbritannien och Irland samt Sydamerika och regioner i Asien.





– Simulatoren ska användas i utbildningssyfte för att i en virtuell miljö lära sig grundläggande kunskap om att köra Vimeks maskiner, berättar Johannes Nilsson.

# Simulator

## sätter Vimek i framkant

Hur blir resultatet vid gallring med Vimeks skördare jämfört med en stickvägsgående, stor skogsmaskin? Svaret får du i Vimeks simulator som nu presenteras.

– Vi vill på detta sätt förtydliga skillnaden mellan att använda en stor och liten maskin i ett gallringsbestånd, säger Johannes Nilsson, konstruktion- och produktansvarig på Vimek.

Vimek är inom sitt segment först i branschen med en egen framtagen simulator och ser en stor kundnytta i den satsningen.

– Simulatoren ska användas i utbildningssyfte för att i en virtuell miljö lära sig grundläggande kunskap om att köra Vimeks maskiner. Simulatoren är realistiskt uppbyggd med spakar och allt som finns i en verklig maskin. Den har också ett fullvärdigt apteringssystem, vilket ger en mer realistisk utbildningsmiljö, berättar Johannes Nilsson som håller i projektet.

– Simulatoren ger även bättre möjligheter att kunna visa våra kunder hur Vimeks maskiner är uppbyggda och hur styrsystem fungerar. Den kommer inte att ersätta utbildning ute i skogen fullt ut, men blir ett intressant komplement.

### Visar vad som är unikt

Sveriges lantbruksuniversitet, SLU, och Skogsmästarskolan har gjort studier där likvärdiga tallbestånd, gallrade med Vimeks maskiner och stickvägsgående maskiner, har mätts in och jämförts. Dessa data finns inlagda i simulatoren.

– På detta sätt kan man se skillnaderna i resultatet hur det blir med den ena eller andra typen av maskin och får ett bra diskussionsunderlag, säger Johannes Nilsson. Vårt syfte är att förtydliga vad skillnaden blir och visa det som är unikt med Vimeks maskiner.

### Fler tekniknyheter

Vimek ligger i framkant på tekniksiden, inte bara genom den nya simulatoren. En tekniknyhet är



även smart parameterjustering av elhydraulisk kranventil.

– Via ett "hemsidesgränssnitt" kan man göra personliga inställningar av kranhastighet och joystick. Man kan säga att maskinen får en lokal "hemsida" där operatören kan surfa in med valfri utrustning (dator, surfplatta, smartphone). Kundnyttan är främst att det är användarvänligt, säger Johannes Nilsson.



Idé



Hårdvara



Mjukvara



Montering



Serieproduktion

### Vi vill och kan vara din nya innovationspartner

Electrum Automation är en komplett samarbetspart gällande elsystem för maskiner och fordon. Professionell kunskap och lång erfarenhet har tagit oss dit vi är idag.

- Korta beslutsvägar
- Starkt engagemang
- Teknisk förståelse
- Hög innovationsnivå
- Prototyper & serieleveranser

### Egna produkter

CBM8 är den senaste i raden av egenutvecklade produkter. En CAN-bus knappsats med LED belysta knappar och kundanpassningsbara symboler.



**VÅRA KUNDER SER OSS  
OFTA SOM EN AVDELNING  
I SITT EGET FÖRETAG  
– DET ÄR VI STOLTA ÖVER.**

Protab är en modern underleverantör till industrin och vi erbjuder ett komplett tjänsteutbud som bearbetning, fräsning, svarvning och montering. Vår maskinpark är mycket modern och vi hjälper dig både med kortserie- eller långserieproduktion.

Vi arbetar även med värdeflödesanalyser och är kända för vår höga kvalitet.

Protab i Vindeln eller Protab i Nordmaling  
Kontakt: 0933-395 60, info@protab.se  
www.protab.se

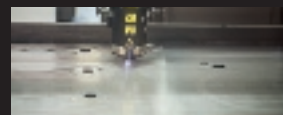
**protab**

**VI ÄR VIMEKS  
STÖRSTA KOMPONENT-  
LEVERANTÖR.**

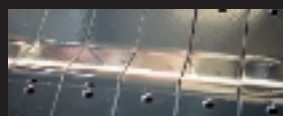
**FÖR VIMEK TILLVERKAR VI HYTTOR,  
RAMAR, VAGNAR & MIDJOR.**



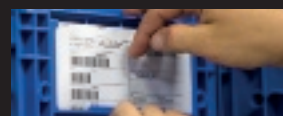
**PRODUKT-  
UTVECKLING**



**TILLVERKNING**



**YTBEHANDLING**



**LOGISTIK**

[www.compia.se](http://www.compia.se)

**COMPIA**  
GROUP



**IGGESUND FOREST**  
The professional's choice

Vår unika värmebehandlingsprocess  
gör svärdet styvt och slitstarkt.

Enastående återfjädrings-  
egenskaper tack vare  
R-seriens legering.

12 tänder på noshjulet  
reducerar friktion och slitage.

**MADE IN SWEDEN.**

**Vi är Sveriges största tillverkare av maskinsvärd.  
Vi vägrar kompromissa och sätter alltid kvalitet  
och prestanda främst.**

Kundtjänst: 0650-74 05 50, [www.iggesundforest.se](http://www.iggesundforest.se)

**ECO-TRACKS™**  
[www.eco-tracks.com](http://www.eco-tracks.com)

**U-SOFT™** →

**Bandet som har allroundegenskaper och är  
skonsamt mot marken. U Soft har ett suveränt  
grepp och däckskydd.**



**olofsfors**  
Make your own way

► [www.olofsfors.se](http://www.olofsfors.se)

100

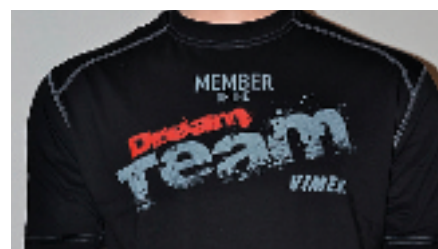
Vimekskördare nummer 100  
kommer att leveras  
i samband  
med Skogs-  
Elmia 2015.

20  
ÅR

för så länge  
sedan lanserades  
Vimek 606 med  
dagens plattform.

100%

av Vimeks skotare är väg-  
registrerade för framfört på  
allmän väg, något som skiljer  
Vimek från konkurrenterna.



## Bli en del av Vimek Dream Team!

I Dream Team-shopen hittar du designade, funktionella profilkläder från vår Vimek-kollektion. Här kan du beställa allt från t-shirts, kepsar och mössor till jackor och arbetsoveraller till dig själv, en vän eller en kollega. Gör ett besök, bli ett med Vimek!



EMMEGI Heat Exchangers Nordic AB.  
Box 1136, 262 22 Ängelholm  
magnus.herbst@emme-gi-heat-exchangers.se  
Phone: 0431-415096 - Mobile: 0708-654201  
www.emmegi-heat-exchangers.com

## Brandskydd

med vattendimma under högtryck:  
för alla motorrum och slutna utrymmen



- Kylande och kvävande vattendimma
- Kolvackumulator, placeras i valfri position
- Miljövänlig och snabb reaktion vid brand
- Minimalt saneringsbehov efter brand
- Låg servicekostnad

Tel: 0470-77 22 00  
www.fogmaker.com

**FOGMAKER**  
INTERNATIONAL SE

# Miljöanpassad och effektiv smörjning

Vi erbjuder ett komplett sortiment av biologiskt nedbrytbart smörjmedel. Under många år har vi samarbetat med svenska fordonstillverkare och levererar smörjmedel både till serviceverkstäder och till fabriksfyllning.

## Q8 Holbein Bio Plus

En serie syntetiska hydraulikoljor baserad på förnybara estrar för åretrunt bruk i mobila och stationära hydraulsystem. Innehåller asklösa (zinkfria) slitagehämmande tillsatser.

**Finns i två varianter:**

Q8 Holbein Bio Long Life är baserad på mättad ester och Q8 Holbein Bio Plus är baserad på omättad ester.

Är upptagen på SP:s och TRB Miljös godkännandelistor.

## Q8 Renoir WR 462

Kalciumförtvålat fett baserat på biologiskt nedbrytbara estrar. Tack vare extrem vidhäftning och nedbrytbarhet lämpar sig produkten mycket väl som sågkedjefett. Lätt pumpbart i de flesta centralsystem, även vid riktigt låga temperaturer.

Är upptagen på SP:s och TRB Miljös godkännandelistor.

## Q8 Bizet Bio 68

Biologiskt nedbrytbar, vegetabilisk kedjeolja för sågskedjor. Är avsedd som åretrunt olja i hela landet.

**” Q8Oils försäljningsställen finns över hela landet. Du är också alltid välkommen att kontakta oss.**

**Säljsupport:**  
020-88 88 00, smorjmedel@OKQ8.se

**Teknisk Service:**  
08-506 805 40, produktteknik@OKQ8.se



# En ny marknad

öppnas tack vare Vimeks lättviktsprogram

Bernt Jonsson driver en storskalig skogsentreprenad, men ser en ny marknad öppna sig genom att även använda Vimeks lättviktsprogram i sin verksamhet.

– Vi har investerat i både en skotare och skördare från Vimek som ger en smidigare och spårfri gallring, säger han.

Sedan 25 år tillbaka driver Bernt Jonsson Hassela Skogsentreprenad AB. Bolaget utför skogstjänster, köper rotposter, levererar virke och även transporterar maskiner.

– Verksamheten har vuxit efterhand, berättar Bernt. Idag är vi ett 30-tal anställda, merparten är maskinförare, och har 17 skogsmaskiner. En bred maskinpark för både grovt och klint timmer.

Hassela Skogsentreprenad är verksam i Mellansverige, främst i Hälsingland och Medelpad, och miljöcertifierat enligt PEFC. Bolaget anlitas av både skogsbolag och privata skogsägare.

Vad är er styrka?

– Stor flexibilitet, vi åtar oss alla typer av uppdrag, stora som små.

## Nytänk öppnar för ny marknad

Genom investeringen i Vimeks största skotare 610TT och den nya generationen skördare 404T5 ökar Hassela Skogsentreprenad ytterligare sin flexibilitet.

– Först nu har jag fått upp ögonen för att dessa maskiner kan passa även i professionell verksamhet, och ser helt nya möjligheter och en ny marknad öppna sig, säger Bernt.

– Vi har varit på visningar och träffat en entreprenör som använt dem i flera år med gott resultat. Man skulle kunna säga att Vimeks maskiner är en modern ardenner som går på diesel i stället för havre!

## Mindre stormkänslig skog

Dagen före julaften 2014 beställde Bernt en kundanpassad skotare och skördare från Vimek.



Vimeks maskiner ökar Hasselas flexibilitet. "Först nu har jag fått upp ögonen för att dessa maskiner kan passa även i professionell verksamhet, och ser helt nya möjligheter och en ny marknad öppna sig", säger Bernt.

– Jag ville ha skördardator med värdeapting installerad. Vi har även gps med kartor inlagda över områden där vi kör, dessutom backkamera, berättar Bernt.

Maskinerna levererades i februari. Resultaten är så här långt mycket goda.

– Vid tidig gallring är ofta större maskiner för stora, säger Bernt. Den stora fördelen med Vimeks maskiner är en skonsam gallring. Du behöver inte ta upp breda skogsgator, utan kan göra en första gallring på skogens villkor och låta de bästa träden stå kvar. Maskinerna lämnar nästan inga spår efter sig. Samtidigt leder mindre vindfång i bestånden till en mindre stormkänslig skog.

## Stor efterfrågan på jobb

Bernt möter ett stort intresse bland skogsägare för att gallra på detta sätt.

– Vi hade en lokal visning där det kom 60 personer i en liten by, en del bokade körning direkt. Det är viktigt att enskilda skogsägare får upp ögonen för gallring för att se skogen växa och ge avkastning på

sikt, säger Bernt. Redan funderar han på att köpa fler Vimekmaskiner.

– Med tanke på att efterfrågan på jobb är stor kan det bli så, samtidigt gäller det att hitta intresserade maskinförare, vi har nu två förare som brinner för det här, avslutar Bernt Jonsson.



– Du behöver inte ta upp breda skogsgator, utan kan göra en första gallring på skogens villkor och låta de bästa träden stå kvar. Maskinerna lämnar nästan inga spår efter sig, säger Bernt Jonsson.

## ETT EFFEKTIVT TEAM

I Vimek 610 har man lyckats kombinera motor och transmission till att leverera hög effekt, produktivitet, prestanda, allt med låg bränsleförbrukning och till en kostnadseffektiv maskin.

Tillsammans med Vimeks beståndsgående skördare, Vimek 404T5, är det marknadens mest effektiva team för modern, skonsam och stickvägs-lös gallring. Skördaren kan utrustas med olika kranspetsalternativ såsom gripskopa för dikesrensning eller aggregat för bland annat röjning av kraftledningsgator.



## TILLVERKNING AV HYDRAULCYLINDRAR & GRIPKLOR



Telefon: 0281-202 61 • Fax: 0281-201 37 • E-post: info@elmab.se • Webb: www.elmab.se



### SNÖKEDJOR

För stort & smått

**KEDJAN**

Chaufförvägen 23  
063-51 77 55  
www.kedjanab.se

KEDJAN I ÖSTERSUND AB

**LOKAB  
SYSTEMS**

## Specialized Air Conditioning Applications

www.lokab.com Tel: +46 44-707 20

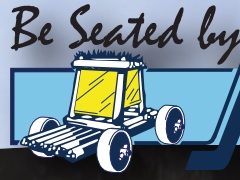
**LYCKSELE PLÅTPRODUKTER AB**

**Vi investerar för framtiden!**

Laserskärning • Stansning • Bockning  
Svetsning • Montering

0950-144 90 • info@lppab.se • www.lppab.se





**Förarmiljö ab**

*At your service since 1987*

Telefon: 0221-535 00 e-post: info@forarmiljo.se internet: www.forarmiljo.se



## HULTDINS



**ALLA SLAGS  
TRÄFÖRBRUKNINGS-  
MATERIAL**

**TRUCKSTRÖN, UNDERSLAG, MELLANLÄGG, KAPADE  
ÄMMEN, SPECIALEMBALLAGE och mycket mer....**

Högkvalitetsprodukter för sågverk, aluminium- och järnindustrier.

**TEGSNÄS  
ISKIDAN**

TRÄSKIDAN – KVALITET

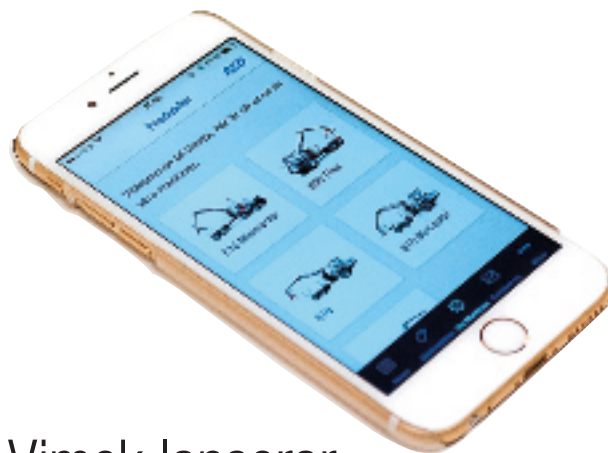
TEGSNÄSSKIDAN AB  
Tel. 0933-402 00  
www.tegsnas.com

**Din produkt är unik.**

Det har varit vår grundfilosofi i över 60 år. Just därför erbjuder vi skräddarsydda helhetslösningar efter dina behov inom konstruktion, mekanik, kablage och systemmontage.

Läs mer om vad vi kan göra för dig på [www.gerdins.com](http://www.gerdins.com)





# Vimek lanserar smart app

**VIMEK HAR UTVECKLAT** en Vimek-app för smartphone för att öka servicegraden och stärka kundkontakten. Ett mindre antal kunder har testkört den och man är nu redo att lansera appen.

– Den som är intresserad av att vara med och hjälpa oss med produktutveckling, genom att delta i vårt kundprogram, mailar till [johannes@vimek.se](mailto:johannes@vimek.se). Antalet platser är begränsat men än finns det platser kvar, säger Johannes Nilsson, ansvarig för Vimeks app.

Syftet är att få in förslag och idéer från kunder via appen. Synpunkter som är värdefulla att få ta del av för tekniker som jobbar med Vimeks produktutveckling.

– Vi vet att det ute hos våra kunder finns samlad kunskap, stor uppfinningsrikedom och engagemang. Detta vill vi ta del av och ser goda möjligheter att kunna få en djupare insikt om våra kunders behov, säger Johannes Nilsson. Det är viktigt att även få in rapporter om eventuella driftstörningar på maskiner eller om man har identifierat komponenter som har för kort livslängd. Det ger oss ett bra beslutsunderlag för vår produktutveckling och leder till ännu bättre lösningar för våra kunder.

# 5 ton

Skotare Vimek 610 kan bära  
mer än sig egen vikt.

Den kan lasta  
5 ton men väger  
endast 4,7 ton.

# 524 kg

så mycket, eller lite,  
väger vår minsta maskin  
Vimek 630 Minimaster.



**Vi lagerför primär och  
sekundärvariatorer till  
snöskoter och skogsmaskiner.  
Även till ATV.**

Fråga mer från din närmaste återförsäljare

**www.teolehtimaki.fi**





## BYGMA

– Din leverantör av bygg- och industriprodukter  
0933-397 80 • [www.bygma.se](http://www.bygma.se)

# Dina kontaktpersoner hos Vimek


**FREDRIK LUNDBERG**

Verkställande Direktör, Nya marknader  
0933-135 20, 070-399 22 86  
fredrik.lundberg@vimek.se


**URBAN LUNDSTRÖM**

Försäljning Europa  
0933-135 30, 072-245 99 80  
urban.lundstrom@vimek.se


**MARIA ÖHMAN**

Försäljning Norden  
0933-135 16, 070-369 76 61  
maria.ohman@vimek.se


**JONNY GRANSTRÖM**

Reservdelar, Order, Reklamationer  
0933-135 28  
jonny.granstrom@vimek.se


**ULF JOHANSSON**

Eftermarknad, Service, Support, Utbildning  
0933-135 23, 076-113 09 75  
ulf.johansson@vimek.se

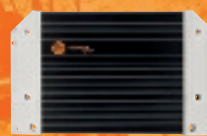

**JOHANNES NILSSON**

Konstruktion/Produktansvarig  
0933-135 18, 070-234 95 34  
johannes.nilsson@vimek.se

**När styrsystem är som bäst...**

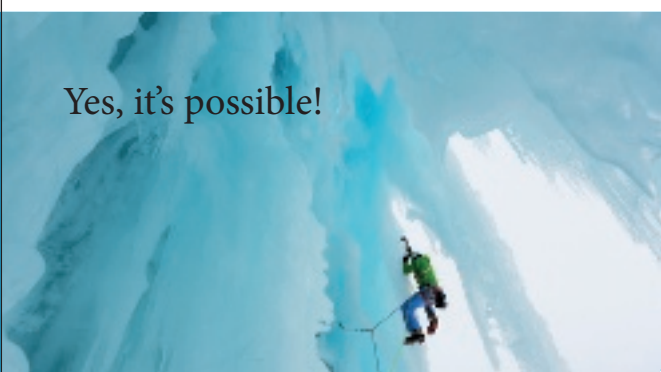
**ifm leder utvecklingen!**



[www.ifm.com/se/j1939](http://www.ifm.com/se/j1939) · Tel: 031-750 23 00

**Yes, it's possible!**



Greencarrier is one of the Nordic region's largest privately owned companies specialising in global transport solutions. Today we are a team of 800 employees in 14 countries. [www.greencarrier.com](http://www.greencarrier.com)



# Vimeks produkter

Vimek erbjuder den marknadsledande och kompletta maskinparken för det moderna skonsamma skogsbruket. Robusta, driftsäkra, bränslesnåla och servicevänliga maskiner som är lätta och smidiga i skogen.

**Dream  
Team**

## VIMEK 610.2

- Traktorregistrerad för framfart på allmän väg.
- Lastkapacitet på 5000 kg, mer än sin egenvikt.
- Kraftfull motor på 60 Hk från CAT och modern hydrostatisk-mekanisk transmission från Bosch Rexroth.
- Medlem i vårt DreamTeam tillsammans med vår beståndsgående skördare Vimek 404T6 för modern, skonsam och stickvägslös gallring.
- LED belysning som tillval, ökad hydrauleffekt samt integrerad WiFi-modul för kran- och ventilinställningar.



## VIMEK 610.2 BIOCOMBI

- Traktorregistrerad för framfart på allmän väg.
- Marknadens effektivaste maskin för uttag och transport av biobränsle.
- Kraftfull motor på 60 Hk från CAT och modern hydrostatisk-mekanisk transmission från Bosch Rexroth.
- Förstärkt och förbättrad ny fällgripsåg med fettsmörjning av sågkedjan.
- LED belysning som tillval, ökad hydrauleffekt samt integrerad WiFi-modul för kran- och ventilinställningar.

## VIMEK 606TT

- **Traktorregistrerad** för framfart på allmän väg.
- **Lastkapacitet på 3000 kg** mer än sin egenvikt.
- **Mycket lågt** marktryck och bränsleförbrukning.
- **Air condition** finns nu som tillval.
- **Brett utbud av tillval** och extra utrustning. Finns även med alternativa vagnslängder.



## VIMEK 404T6

**Dream  
Team**

- **Marknadens smidigaste** maskin för stickvägslös gallring.
- **Kraftfull motor på 60 Hk** från CAT och modern hydrostatisk transmission från Bosch Rexroth.
- **Medlem i vårt DreamTeam** tillsammans med vår skotare Vimek 610.2 för modern, skonsam och stickvägslös gallring.
- **Svängvinkel på 80°** tack vare styrbar framaxel.
- **Kan utrustas med olika kranspalsalternativ** Vimek gripskopa för dikesrensning eller röjaggregat för tex kraftledningsgator.

## VIMEK 630 MINIMASTER

- **Traktorregistrerad** för framfart på allmän väg.
- **Ramstyrning som tillval** för ökad manövrering och framkomlighet.
- **Extremt lättmanövrerad** 8-hjulsdriven miniskotare med servo och breda hjul som standard.
- **Brett utbud av tillval** och extra utrustning för olika användningsområden.
- **Idealisk för de mest extrema förhållandena** med markfrigång på nära 400 mm med helt slät undersida.



# VIMEK®

Allan Jonssons väg 11, 922 31 Vindeln

Tel: 0933-135 15 | Fax: 0933-710 56

E-post: [info@vimek.se](mailto:info@vimek.se) | [www.vimek.se](http://www.vimek.se)



**Mindre och lättare är  
den naturliga utvecklingen  
för det moderna skogsbruket**



[instagram.com/vimekab](https://www.instagram.com/vimekab)



[facebook.com/vimekab](https://www.facebook.com/vimekab)



[youtube.com/user/vimekab](https://www.youtube.com/user/vimekab)

**mynewsdesk™**

[mynewsdesk.com/se/vimek](https://mynewsdesk.com/se/vimek)